

Клиенты ставят задачи — мы их решаем.

Интервью технического директора ЗАО «НПО Серния» Сергея Ершова

— **Расскажите, пожалуйста, о компании.**

— С момента своего создания в 1990 г. компания «Серния» успешно выполняла и выполняет различные проекты в областях мониторинга, защиты каналов связи, радиоизмерений, системной интеграции в данной области и поставках соответствующего современного оборудования импортного производства.

Среди реализованных проектов следует упомянуть сотрудничество с Управлением коммуникаций ТАСС, создание по заданию Правительства РФ системы передачи информации от Президента РФ к его региональным территориальным представителям, а для МИД РФ — участие в оборудовании системами связи посольств РФ за рубежом.

Приверженность компании принципам использования самых современных технологий и индивидуального подхода к каждому клиенту по достоинству оценена нашими клиентами, список которых постоянно пополняется. Среди наших постоянных клиентов — ряд крупных предприятий военно-промышленной и авиационно-космической отрасли, Россвязьнадзор, различные структуры МВД, ФСКН России и многие другие.

Но это не значит, что мы работаем только с крупными организациями. С нами успешно сотрудничают научно-исследовательские институты, коммерческие структуры, реселлеры, а в последнее время даже частные лица, которым необходимо то или иное измерительное оборудование.

Существующая структура сформировалась, исходя из потребностей рынка, и призвана соответствовать требованиям заказчиков.

— **То есть у Вас не только сверхсложные комплексы?**

— Конечно, нет. Партнеры знают, что с нами можно работать по трем основным схемам.

Во-первых, это когда наш покупатель заказывает конкретную модель прибора, причем не обязательно из базового ассортимента. Позже я подробнее расскажу о наших взаимоотношениях с поставщиками. Во-вторых, мы часто работаем по спецификации заказчика, в которой отражены кон-

кретные технические параметры того или иного прибора, и, наконец, в-третьих — это когда наш заказчик сообщает нам, что он хочет получить от всего комплекса «на выходе», а уже наши инженеры его спроектируют и подберут оптимальный состав, параметры оборудования, а также готовят необходимые спецификации.

— **Вернемся к вопросу о ваших поставщиках.**

— ЗАО «НПО Серния» является официальным дистрибьютором компаний Tektronix, A.H. Systems, Rohde & Schwarz, ETS-Lindgren, MILMEGA, партнером таких известных компаний, как Andrew и многих других, что позволяет производить прямые поставки современного импортного оборудования в Россию, а также оказывать гарантийную и сервисную поддержку. Также мы являемся эксклюзивными дистрибьюторами в России голландской компании TBM, представляющей спецтехнику силовым структурам многих европейских стран.

Нашим партнерам удобно получать комплексное обслуживание. Мы также можем сформировать заказ из продукции производителей, не представленных в базовом ассортиментном перечне, при этом цены всегда будут оптимальными для клиента.

Критериями выбора поставщиков для нас всегда являлись и являются качество и современный технический уровень предлагаемых решений, надежность, опыт внедрения в различных наукоемких отраслях. Кроме того, очень важна возможность оптимизации оборудования под решение конкретных задач.

Мы стремимся дать клиентам инструменты, которые можно использовать путем дальнейшей модернизации и при возникновении новых более сложных задач. Современное оборудование дает такие возможности.

— **Есть ли у Вас секреты в работе?**

— Если ваш вопрос подразумевает наше сотрудничество с организациями, работающими по закрытой тематике, то у нас имеются все необходимые лицензии и сертификаты. Если же речь идет о секретах взаимоотношений с партнерами, то одним из самых эффек-



тивных инструментов для нас являются регулярные семинары, на которых мы представляем новинки, рассказываем о наиболее эффективных способах использования оборудования. Часто на такие семинары мы приглашаем представителей поставщиков, для того чтобы наши покупатели имели возможность задать свои вопросы непосредственно представителям производителя.

Например, совсем недавно в нашем офисе состоялась встреча потенциального заказчика с представителями компании Tektronix, на которой они детально ответили на все вопросы, касающиеся областей применения нового анализатора спектра модели RSA 6100.

У нас имеется свой сервисный центр, и мы прилагаем все усилия для того, чтобы наши клиенты оставались довольны качеством обслуживания, получали квалифицированные консультации.

И еще. Мы полностью открыты для сотрудничества. Можно заказать интересующий клиента продукт через наш интернет-магазин, можно позвонить и проконсультироваться, можно договориться о встрече на любом уровне для решения текущих вопросов.

— **Что еще интересного есть в вашей компании?**

— Мы занимаемся не только коммерческой деятельностью. Так, совместно с физическим факультетом МГУ им. Ломоносова мы создали сверхсовременную лабораторию по нанотехнологиям, оснащенную уникальным оборудованием. Эта лаборатория позволяет еще более раскрыть гигантский научный потенциал МГУ

и его академических институтов, привлечь студентов к работе на современном оборудовании. В наших ближайших совместных с физическим факультетом планах организовать регулярные семинары для студентов, на которых они смогут познакомиться с новинками техники и пройти базовый практикум.

— Какие новинки у Вас появятся в ближайшем будущем?

— Прежде всего, хочу отметить два прибора компании Tektronix — анализатор спектра в реальном времени RSA 6100 с уникальной технологией DPX, позволяющей наблюдать корот-

кие сигналы в течение длительного времени

Компания Rohde&Schwartz порадовала новыми приемниками. Совсем недавно компания ETS-Lindgren представила новую версию антенны модели 3115, стабильно пользующейся спросом у потребителей. Представляют также интерес усилители ВЧ и СВЧ компании Milmega — прежде всего, возможностью их конфигурирования под различные задачи.

Следите за нашими новостями, мы всегда публикуем их на сайте www.sernia.ru. кроме того, можно также подписаться на новости.

— И традиционный вопрос — какие у Вас планы?

— Наши планы — быть лидерами в смысле внедрения новинок, открытости для сотрудничества, создания новых комплексов спецтехники. Наш партнерский статус у поставщиков позволяет выполнять максимально быстрые прямые поставки, а система логистики дает возможность их обеспечить. Добавьте к этому работающую систему технической поддержки, оснащенную всем необходимым. В заключение еще раз повторю: обращайтесь к нам с любыми вопросами, и мы подберем оптимальное решение.

События рынка

>> Платное телевидение в России

5 февраля в Москве в рамках выставки CSTB состоялся круглый стол «Платное телевидение в России». Выступавшие говорили, что новый вещательный сектор — кабельное и спутниковое телевидение стало инвестиционно привлекательным. По словам Юрия Припачкина, Президента Ассоциации Кабельного Телевидения России, Президента компании «Ренова Медиа», сегодня три четверти населения страны принимает сигналы кабельного ТВ. Это касается не только крупных населенных пунктов, но и средних и мелких городов. В развитых странах эта цифра достигает 90%.

Михаил Дунаев, генеральный директор компании «Система Масс-Медиа» рассказал, что компания планирует также запуск

тестового вещания мобильного телевидения на основе технологии DVB-H.

Александр Косарев, директор по развитию бизнеса АМТ-Групп считает, что новые услуги — залог дальнейшего успешного развития оператора. Большой интерес участников круглого стола вызвало развитие IP-телевидения в России, развитие которого даст возможность рассматривать телевизор как информационный и коммуникационный центр.

Объемы инвестиций в кабельное и спутниковое телевидение вырастут в этом году в три раза. Поднимется и средний показатель дохода с абонента. Если сейчас он составляет 5...7 долл. от абонента (в зависимости от оператора), то в 2007 году эти показатели увеличатся до 8...9 долл.

Москва: т. (495) 101-3765, ф: (495) 267-4733.
С.-Петербург: т. (812) 310-4538, (812) 740-6483.

www.chipselect.ru
E-mail: info@chipselect.ru
E-mail: piter@chipselect.ru



ИЗГОТОВЛЕНИЕ ПЕЧАТНЫХ ПЛАТ

Размеры:

Минимальная ширина проводника	0.076 mm
Минимальный зазор между проводниками	0.076 mm
Минимальный диаметр отверстия	0.100 mm
Минимальная толщина печатной платы	0.200 mm
Максимальное количество слоев	30

Покрyтия для печатных плат:

- HASL (горячее лужение)
- Flash Gold
- Immersion Gold (иммерсионное золото)
- Gold Fingers (золочение разъемов)
- Ni (никель)
- ENTEK (органическое покрытие)
- OSP (флюс по меди)
- CARBON (покрытие графитом)
- Peelable solder mask (защитное покрытие из латекса)
- Immersion Tin (иммерсионное олово)
- Immersion Silver (иммерсионное серебро)

Используемые материалы:
FR-1, FR-2, FR-4, CEM-1, CEM-3, Aluminium, Rogers, Flexible PCB, RCC, Arlon, Tyconic, RTFE

Электрический контроль:
Flying Greeds, Impedance Control, адаптер, тест на надежность плат

Срок исполнения заказа:
14 дней - опытное производство
от 15 дней - серийное производство

Стоимость двухсторонней ПП 1,5 мм:
от 0,9 \$/дм² (серийное производство)
от 3,5 \$/дм² (опытное производство)

Цвет паяльной маски:
зеленый, матовый зеленый, желтый, белый, синий, черный, красный, прозрачный



МОНТАЖ ПЕЧАТНЫХ ПЛАТ (автоматизированная и ручная сборка печатных плат)

Ориентировочная стоимость монтажа:

- 0,0030 \$ за вывод элементов с количеством выводов не более 4
- 0,0010 \$ за вывод элементов с количеством выводов более 4
- 0,0018 \$ за линию при разварке кристалла

**ПОСТАВКА МИКРОСХЕМ, СВЕТОДИОДОВ, ИНДИКАТОРОВ
КОНТРАКТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО**



Инновационные Аналоговые Компоненты



Инновационные Аналоговые Компоненты от Лидера Поставок 8-разрядных Микроконтроллеров

Уменьшение энергопотребления и габаритов, а также снижения уровня помех и погрешностей обработки сигналов являются сегодня насущными требованиями к встраиваемым системам. Реагируя на требования рынка, компания Microchip предлагает интеграцию своих CMOS-технологий и опыта производства, реализованные в широкой гамме аналоговых и интерфейсных компонентов.

В состав предлагаемых компонентов входят: многочисленные компараторы и операционные усилители, в том числе и с программируемым коэффициентом

усиления (PGA); микросхемы управления питанием; преобразователи; устройства измерения температуры; интерфейсные микросхемы и микросхемы смешанных сигналов.

Главными особенностями перечисленных компонентов являются малые энергопотребление и погрешность, низкий уровень помех, широкий диапазон рабочих напряжений и расширенный температурный диапазон, малые габариты и инновационные конструктивные особенности.

Перечень основных видов продукции этого семейства:

- Температурные датчики
- Регуляторы напряжения
- Генераторы подкачки заряда и импульсные стабилизаторы
- Системные супервизоры
- Силовые драйверы КМОП
- Зарядные устройства
- Операционные усилители
- Усилители с программируемым коэффициентом усиления (PGA)
- Компараторы
- АЦП
- ЦАП
- Цифровые потенциометры
- CAN-интерфейсные продукты
- Драйверы инфракрасных излучателей и интерфейсные продукты

Дополнительная информация доступна по ссылке www.microchip.com/analog

