ANALOG DEVICES НА ВЫСТАВКЕ «ЭкспоЭлектроника-2008»

Интервью с Вальтером Райгером, главой восточно-европейского отделения Analog Devices.

В 2008 г. выставки «ЭкспоЭлектроника» и «ЭлектронТехЭкспо» пройдут 15—18 апреля в новом павильоне МВЦ «КрокусЭкспо». По данным организатора объединенного мероприятия — выставочной компании «Примэкспо» — в этом году выставки соберут более 500 участников из 25 стран мира. Национальными стендами будут представлены Тайвань, Германия, Китай, Гонконг и Корея. Рост выставочной площади должен составить порядка 15%. Традиционно объединенному мероприятию будет сопутствовать насыщенная деловая программа. Окончательный план бизнес-мероприятий в рамках «ЭкспоЭлектроники-2008» и «ЭлектронТехЭкспо-2008» появится в начале марта на официальном сайте выставки www.expoelectronica.ru. Тем не менее, уже сейчас известно, что в рамках выставки будут проводиться презентации и семинары таких компаний-участниц, как Silica, Rohde & Schwarz, «Кварта технологии», «Предприятие Остек», «Совтест АТЕ», «Макро Групп», фирма «Неон», Huber Plus Suhner AG, «Авитон», ПКК «Миландр», «Витал Электроникс».

Для экспонентов участие в «ЭкспоЭлектронике» и «ЭлектронТехЭкспо» — это, по сути, некий «пропуск в высшую лигу» бизнеса, для посетителей — уникальная возможность познакомиться с последними достижениями в области электроники и новыми направлениями развития технологий, представленными более чем пятью сотнями ведущих компаний, производящих и поставляющих электронные компоненты и системы, технологическое оборудование и материалы, специализированное программное обеспечение, а также оказывающих услуги по сборке электронной техники. Растущее число участников и посетителей говорит о том, что рынок развивается быстрыми темпами. Главное — постоянно следить за его тенденциями, в чем и помогают такие мероприятия, как «ЭкспоЭлектроника» и «ЭлектронТехЭкспо».

Каждая компания, участвующая в объединенной выставке, ставит перед собой коммерческие цели: заявить о себе, показать, в чем она лучше всех, найти новых заказчиков, укрепить контакты со старыми. На это направлены основные усилия экспонентов и организаторов. При этом мероприятие сохраняет свою важную особенность — «заточенность» под целевую аудиторию, отсекающую случайных посетителей.

Один из экспонентов с мировым именем, ежегодно принимающий участие в выставке «ЭкспоЭлектроника», — компания Analog Devices.

Предлагаем вашему вниманию короткое интервью с Вальтером Райгером, главой восточно-европейского отделения Analog Devices.

— За последние годы российский рынок электронных компонентов развивался достаточно бурно, активно формировалась его структура. Можно ли считать ситуацию на нем сложившейся, когда выявились лидеры, прочно удерживающие свои позиции, или объемы продаж электронных компонентов и дальше будут неуклонно расти, а структура рынка претерпит серьезные изменения?

— Вы правы, в России наблюдается устойчивая тенденция роста спроса, а следовательно, и предложения на электронные компоненты. Поэтому следует ожидать дальнейшего увеличения объема рынка, причем достаточно заметного. Как и в любой развивающейся сфере, нет компаний, которые могут считать себя безусловными лидерами, на много лет вперед обеспечившими свои позиции. Наша компания уже много лет работает в России, и мы действительно на сегодняшний день занимаем лидирующие позиции на рынке микроэлектроники. Мы и в глобальном масштабе лидируем на рынке преобразователей и усилителей. Однако мы отдаем себе отчет в том, что сохранить и упрочить свое положение можно только за счет постоянного улучшения работы, особенно в условиях усиливающейся конкуренции. Причем, хочу отметить, что конкуренция ни в коем случае не рассматривается нами как негативный момент, который может осложнить работу на российском рынке. Наоборот, усиление конкуренции стимулирует развитие и не дает почивать на лаврах. Поэтому сейчас, конечно, рано говорить о том, что структура рынка сформировалась окончательно. Компании, которые недавно пришли в Россию, постараются всеми средствами изменить расстановку сил, а от сегодняшних лидеров потребуется еще раз доказать высокое качество работы, чтобы не потерять и приумножить свою долю рынка.

— Каким образом ADI удерживает свои позиции на российском рынке? Что для этого делается?

— Прежде всего, ADI была в числе первых компаний, которые начали работать на российском рынке. Представительство нашей фирмы было открыто в С.-Петербурге в 2000 г., но и до этого мы активно работали

Бытовая техника
Автоматизация производства
Системы безопасности
Автомобилестроение

Качество, надежность, применимость

Детекторные переключатели компании "Омрон" известны высоким качеством исполнения, точностью и надежностью работы. Благодаря расширенному ассортименту, у Вас появились новые возможности их применения в Ваших разработках.

Наши новые и уже признанные технологии соответствуют самым жестким промышленным стандартам, обеспечивая высочайшее качество, надежность и долгий срок службы.

- **D2HW 2A ультра-миниатюрный переключатель мгновенного срабатывания с длинным рабочим ходом**
- **D2RW герметичный герконовый переключатель с полной защитой от воды и пыли**
- **D2SW-P 2A оптимальный по цене водонепроницаемый переключатель мгновенного срабатывания**
- **D3V миниатюрный негерметичный переключатель для работы при высоких температурах**

Независимо от сферы Вашей деятельности, будь то автомобилестроение, бытовая техника, автоматизация производства или системы безопасности, свяжитесь с нами и мы поможем подобрать для Вас оптимальное решение.

D2SW-P

D2RW

ФЭК
Тел.: +375 (17) 210 2189
Факс: +375 (17) 210 2189
www.fek.by

ПетроИнТрейд
Тел.: +7 (812) 324 6350
Факс: +7 (812) 324 6611
www.petrointrade.ru

VD MAIS
Тел.: +38 (044) 492 8852
Факс: +38 (044) 287 3668
www.vdmais.kiev.ua

Компэл
Тел.: +7 (495) 995 0901
Факс: +7 (495) 995 0902
www.compel.ru

Omron Electronic Components Russia
125137, Россия, Москва, ул. Правды, д. 26
Тел. (495) 648 94 80 Факс: (495) 648 94 81
E.mail: ocb_cis@eu.omron.com

www.omroncomponents.eu

OMRON

с российскими заказчиками. Сейчас стало очевидным, что это было правильным решением. Те фирмы, которые запоздали с приходом в Россию, теперь испытывают трудности с продвижением своей продукции на рынке. Во-вторых, все это время наши дистрибьюторы расширяли зоны влияния, и сейчас во многих городах России имеются представительства этих компаний. В-третьих, мы затрачиваем много усилий на обеспечение технической поддержки и поддержание контактов с заказчиками, наше питерское представительство публикует много переводов и оригинальных материалов в русскоязычных журналах по электронике. Мы регулярно проводим семинары во всех крупных городах России и постоянно развиваемся, предлагаем заказчикам актуальные темы семинаров. Чтобы сохранить лидерство, нужно постоянно двигаться вперед, не останавливаясь на достигнутом.

— Известно, что компания Analog Devices вкладывает много средств в исследования и разработки. Какие новые направления намечаются в развитии продукции?

— В современной электронике конкуренция чрезвычайно сильна. Поэтому Analog Devices значительную часть прибыли тратит на исследования и разработки в области электронных технологий. В течение последних лет у нас появились некоторые новые виды продукции, например специализированные микросхемы для генерации и распределения тактовых сигналов. Эта продукция очень востребована на современном рынке высокопроизводительных систем со смешанными сигналами, и ожидается дальнейший значительный рост в этом направлении.

В области АЦП быстро развиваются преобразователи емкость–код. Также постоянно совершенствуется продукция, созданная по технологии iMEMS, — повышается точность и степень интеграции. Продолжаются исследования и разработки в области микромашинной технологии, в частности, разрабатываются такие области применения iMEMS, как микромеханические коммутаторы для гигагерцевого диапазона и датчики инфракрасного излучения.

В области DSP недавно появилась новая продукция — процессоры BF-52x-54x, спрос на которые очень велик. В них реализована, по сути, революционная технология LockboxTM. Эти процессоры имеют развитую периферию, включая интерфейсы USB-OTG, Ethernet, DDR и т.д. Ресурсы, которые Analog Devices расходует на научно-исследовательскую деятельность, несомненно окупаются. Это позволяет нашей компании быть лидером во многих областях.

— Чем отличается спектр поставляемой в Россию продукции от общемирового и какие тенденции прослеживаются в этом отношении?

— Спектр продукции Analog Devices, наиболее потребляемой в России, имеет свои особенности. У вас на первом месте в списке приобретаемых компонентов находятся счетчики электроэнергии, АЦП, интерфейсные микросхемы, операционные и инструментальные усилители. То есть продукция, предназначенная в первую очередь для промышленных систем. Однако в России почти не выпускается продукция, относящаяся к сектору потребительской электроники — сотовые телефоны, видеокамеры, фотоаппараты. Компоненты, предназначенные для этого направления, не слишком востребованы, и это отражается на профиле поставок. Разумеется, одна из причин отсутствия производства бытовой электроники — его перемещение в Китай и Юго-Восточную Азию. Мы рассчитываем на дальнейший рост продаж цифровых сигнальных процессоров. Ведь в этой области в России много талантливых разработчиков и с каждым годом их становится все больше. В первую очередь это касается DSP семейства Blackfin, которое активно развивается. Многие заказчики активно интересуются этой продукцией.

Мы всячески стараемся донести до заказчиков информацию о новинках в нашей продукции и сделать их как можно более доступными. В этом, конечно же, нам очень помогает участие в таких крупных выставках, как «ЭкспоЭлектроника». Особенно ценным является то, что именно на ней как на крупнейшей в Восточной Европе специализированной выставке собирается огромное количество специалистов. Это предоставляет уникальные возможности для установления новых деловых контактов, а также для укрепления и развития уже существующего сотрудничества.

СОБЫТИЯ РЫНКА

| КОНФЕРЕНЦИЯ «ДЕНЬ ВСТРАИВАЕМЫХ ТЕХНОЛОГИЙ MICROSOFT WINDOWS EMBEDDED. СОВРЕМЕННЫЕ АППАРАТНЫЕ И ПРОГРАММНЫЕ РЕШЕНИЯ» | 17 апреля 2008 г. компания «Кварта Технологии», российский дистрибьютор встраиваемых систем «Майкрософт» проводит конференцию «День встраиваемых технологий Microsoft Windows Embedded. Современные аппаратные и программные решения». Конференция проходит в рамках выставки «ЭкспоЭлектроника-2008» в Москве, в выставочном центре «Крокус Экспо».

Мероприятие состоит из серии обзорных докладов об особенностях и преимуществах систем Windows Embedded, а также включает доклады производителей аппаратных платформ и устройств на базе встраиваемых систем, таких, как VIA Technologies, Freescale Semiconductor, Flex Engineering . В программу мероприятия включено выступление представителя европейского подразделения «Майкрософт». Для технических специалистов предусмотрено проведение мастер-классов по работе с платформами Microsoft Windows Embedded в течение всей выставки на стенде компании. На конференцию приглашены руководители и ведущие специалисты российских компаний.

17 апреля 2008 г., 11.00—18.00
Москва, «Крокус Экспо», пав. 3, зал 14, конференц-зал №1
Организатор: «Кварта Технологии», Windows Embedded Gold Partner, дистрибьютор встраиваемых систем «Майкрософт»

«Кварта Технологии»
г. Москва, ул. Профсоюзная, 84/32
Тел.: +7 (495) 234-40-18, факс: +7 (495) 913-51-86
Контактное лицо: Людмила Колесникова, менеджер по маркетингу
LudmilaK@quarta.ru
http://www.quarta.ru
http://www.msembedded.ru

ВАРИСТОРЫ

РАЗРЯДНИКИ

Littelfuse

РЕШЕНИЯ ДЛЯ ЗАЩИТЫ ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ СХЕМ

ЗАЩИТНЫЕ ДИОДЫ

ТИРИСТОРЫ

ДЕРЖАТЕЛИ

ПРЕДОХРАНИТЕЛИ

Москва
Тел.: (495) 221-0130
Факс: (495) 221-0137
E-mail: cmp@argussoft.ru

Санкт-Петербург
Тел.: (812) 567-1867
Факс: (812) 567-1849
E-mail: spb@argussoft.ru

Новосибирск
Тел.: (383) 227-1155
Факс: (383) 222-4031
E-mail: nsk@argussoft.ru

Екатеринбург
Тел.: (343) 378-3242
Факс: (343) 378-3241
E-mail: ural@argussoft.ru

Зеленоград
Тел.: (495) 651-0714
Факс: (495) 532-8384
E-mail: zelgrad@argussoft.ru

Казань
Тел.: (843) 274-9084
Факс: (843) 274-9084
E-mail: kazan@argussoft.ru

www.argussoft.ru

ARGUSSOFT

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР